

【愛媛】のリセラー・Sler様必見 最新デバイス活用セミナー

～TOPセールスマンが語る、生産性を向上させる最新「デバイス」+「クラウドサービス」を販売する方法～

国内企業の7割以上を占める小規模企業はITの技術者や専門家がないため、ITの活用が進んでおらず、業務の効率化や生産性の向上など、業務の課題が解決できることが分かっていてもIT機器導入に至っていないケースがほとんどです。テックウインドは、小規模企業の現状を分析し、小規模企業が導入、運用、管理しやすい、IT製品を開発しました。

本セミナーでは、社内データの一元管理やセキュリティ強化に活用できるコンパクトキューブ型サーバーをはじめ、PC買換えに最適な超小型PCやタブレットをご紹介します。またOffice 365を用いたソリューションを提案するための実践的な提案方法をご説明します。

**参加費
無料**

2015年 **3月6日**

時間: 14:00 - 16:30 (受付開始13:30から) [金曜日]

会場: メルパルク松山 ボナールB

主催: テックウインド株式会社
共催: 日本マイクロソフト株式会社



第1部 最新の「デバイス」活用術



中小企業の業務改善、生産性を向上させる最新デバイスをご紹介します。省スペースを実現する超小型PC「NOWing Pelliott」、セキュリティ強化、ファイル共有に最適な「NOWing SERVER」、Windows 8タブレットといった最新製品の中小企業での活用方法、Office 365と連携させてどのように利用できるのかなどデモを交えて分かりやすく解説します。

■プロフィール

テックウインド株式会社
営業本部 第一営業部
パートナーセールスグループ

嶋田 秀人

1998年に株式会社ユニティに入社。製造責任者を経てSI・法人営業部 購買課課長となる。ネットカフェ向けのBTO PCを中心としたシステム販売を担当し、システム販売部門でのトップセールスとなる。2012年テックウインド株式会社に社名変更、現パートナーセールスグループに所属。豊富な経験を生かし、現在はテックウインドオリジナルブランド製品NOWing SERVER & CLIDEの拡販で中心的な役割を果たしている。

第2部 『Office 365 販売実践講座』 Office 365 を中小企業に販売する方法



販売アプローチとマーケティング手法、一般的な商談のきっかけ、日常のお客様のお悩み解決シナリオからのご提案をお伝えします。テックウインドが取り扱う最新デバイスと常に最新の Office が利用できる Office 365 の組み合わせで、リセラー様の扱いやすい販売シナリオと商材をご紹介します。

■プロフィール

日本マイクロソフト株式会社
OEM 統括本部 第四営業本部
アカウントエグゼクティブ

毛利 健氏

2008年に日本マイクロソフト株式会社に入社し、以来5年間SEとしてWindowsからOffice 365まで幅広く提案から導入を経験。2013年よりOEM営業統括本部に所属となり、過去の経験を活かし、最新のWindowsおよびOffice 365で実現する新しいワークスタイルを提案。

※都合により、講師が予告なく変更される場合がございます。予めご了承下さい。

■ 開催概要

参加対象

- ・中堅中小企業を対象にしたハード・ソフトを販売しているリセラー、Sler様
- ・サーバー、タブレットなどの最新デバイスをビジネスで活用したいとお考えのユーザー様

セッションプログラム

14:00 ~	開会挨拶 (13:30から受付開始)
14:05 ~ 15:05	第1部 最新の「デバイス」活用術
15:05 ~ 15:20	休憩
15:20 ~ 16:10	第2部 『Office 365 販売実践講座』 Office 365 を中小企業に販売する方法
16:10 ~ 16:25	Q & A
16:25 ~	閉会挨拶
16:30	終了予定

※スケジュールは変更になる場合がございます。予めご了承ください。

参加特典

- ・最新オリジナルセミナーテキスト
- ・初めてのサーバー導入ガイドブック

開催場所



松山
定員:20名

JR「松山駅」から路面電車で約25分-「道後温泉駅」下車徒歩5分
〒790-0858
愛媛県松山市道後姫塚123-2 メルパルク松山 ボヌールB



セミナー参加申し込み書

本用紙にご記入の上、下記の専用宛先へセミナー前日までにFAXをお送りいただくか、弊社ホームページのセミナーご案内ページからお申込み下さい。尚、大変恐縮ですが、定員になり次第締め切らせていただきますので、ご了承ください。

<http://www.tekwind.co.jp/>

御社名		所属部署	
TEL		FAX	
御参加者		E-mail	
同行者氏名	お名前	E-mail	
	お名前	E-mail	
	お名前	E-mail	
御社のお立場	☐ 代理店希望企業様	セミナー後の商談：希望する・しない・わからない	
	☐ 自社導入検討企業様	【個人情報の取り扱いにつきまして】 本セミナーのお申込みにおきまして、お客様にご提供いただきます個人情報の取扱いにつきましては、本セミナーの開催準備、本セミナーの出席の確認およびイベント・各種サービス・製品のご案内に関しお客様へ連絡する際に利用します。ご不明点は、弊社内プライバシー相談窓口 (https://www.tekwind.co.jp/contact/form.php?init=8) までお気軽にご相談下さい。	
	☐ その他		

お問合せ テックウインド株式会社
連絡先 TEL: 03-4323-8620 E-Mail: info@tekwind.co.jp

FAX:03-4323-8626